

Non Nobis passe à table



SOLIDARITE. Sylvie Clapasson, ancienne dirigeante de MBTP (Bons-en-Chablais) et ex-présidente du groupe "femmes" à BTP 74, est toujours ravie de sa nouvelle vie en Guinée (*Eco* du 14/04/2006). En plus de leur engagement dans leur projet de parc animalier, Sylvie Clapasson et son mari Albert, assurent l'éducation de leurs deux fils et multiplient les efforts pour favoriser le développement local. Ils ont pour cela créé Non Nobis (www.non-nobis.org) une "double association" présente en Guinée et en Haute-Savoie aux larges champs d'intervention : agriculture, éducation et formation, santé, environnement, culture, art... L'association privilégie les actions très concrètes

dans les régions de Sabadou et Boula, où sont installés les Clapasson : achat de matériel, cours d'alphabétisation, mise à disposition de moyens informatiques... L'une des actions phares, réalisée avec le soutien du conseil général 74, a été le financement et l'installation de deux puits améliorés à Kalan Kalan et Téré (1 700 habitants concernés, qui n'avaient pas d'eau potable auparavant). De passage en France (c'est la saison des pluies en Guinée), Sylvie Clapasson présentera plus en détail les actions de l'association lors d'une "soirée africaine" de gala et de soutien, le 7 juillet au restaurant le Môle à La Roche-sur-Foron. Contact : sylvieclapasson@yahoo.fr □

Somfy en hausse de 17,2 %

EQUIPEMENT. Somfy a bouclé son premier trimestre sur un chiffre d'affaires de 171,8 millions d'euros en hausse de 17,2 % (+ 12,9 % à données comparables). Le leader mondial des moteurs et automatismes pour les ouvertures et les fermetures de la maison et du bâtiment progresse en France (+ 11,6 %) du fait notamment de la bonne tenue des ventes auprès des grandes surfaces de bricolage, en Allemagne (+ 23,8 %) et sur l'ensemble de l'Europe. Sa croissance s'accélère sensiblement en Asie Pacifique (+ 27,5 %) notamment en Chine et en Corée. En revanche, l'Amérique a connu un début d'exercice difficile, en raison de l'évolution du marché immobilier. A données comparables, les ventes progressent

légèrement (+ 5,4 %) avec un chiffre d'affaires publié quasiment stable du fait de la dépréciation du dollar.

Le premier trimestre a également été marqué par l'acquisition du Britannique PD Technologies, spécialisé dans les automatismes pour les portes de garage (3 M€ de chiffre d'affaires sur le dernier exercice). Si la taille de son carnet de commandes ne permet pas, structurellement, une visibilité de l'activité au-delà de quelques mois, la bonne tenue actuelle de la croissance et la poursuite des gains de coûts de production, devraient permettre au groupe de continuer la mise en œuvre de sa stratégie d'investissements et de baisse des prix de vente, en maintenant son niveau de résultats. □

Cervin ENR entre sur le marché libre

SOLAIRE. Cervin ENR devrait faire l'objet de sa première cotation au marché libre d'Euronext Paris le 6 juillet. Ouvert le 20 juin pour une clôture le 28, le placement est réservé aux investisseurs qualifiés. Il porte sur 858 181 actions dont 800 000 nouvelles avec une valeur qui devrait osciller entre 12,50 euros et 15 euros.

Née en août 2005, Cervin ENR est installée à Savoie Technolac (Le Bourget-du-lac), où elle emploie 92 personnes. Le distributeur et installateur de produits solaires est, à ce jour, l'un des seuls groupes français à proposer une offre globale depuis la prospection commerciale jusqu'à la maintenance des installations en passant par les études amont et la réalisation des équipements pour les particuliers, collectivités et grands comptes.

Surfant sur un contexte réglementaire très favorable au solaire et à un marché français en pleine croissance, Cervin ENR a bouclé son exercice 2006 sur un chiffre d'affaires de 3,7 millions d'euros et un résultat net de 45 000 euros. Pour 2007, il vise les 15 millions d'euros de chiffre d'affaires avec ensuite, jusqu'en 2009, une croissance annuelle moyenne de 147 %.

Avec cette augmentation de capital d'un montant de 10 à 12 millions d'euros, Cervin ENR veut accélérer le développement de son réseau au niveau national avec une vingtaine d'agences solaires d'ici fin 2008. Son objectif est également de renforcer sa notoriété et d'accélérer sa croissance externe par des acquisitions dans le domaine du solaire et du thermique. □

Le CJD et la CGPME invitent au grand saut



L'aventurier Michel Fournier.

AVENTURE. Le CJD et la CGPME 73 viennent de réunir leurs adhérents au cours d'une manifestation conviviale à Chambéry. A l'affiche de la soirée, le projet de grand saut de Michel Fournier. Cet ancien militaire, parachutiste, et qui a travaillé sur le projet de navette européenne spatiale Hermès sur la question du sauvetage éventuel d'astronautes en détresse, va tenter cet été un saut stratosphérique au Canada. Il s'agit, après avoir atteint la stra-

tosphère (à 40 000 mètres) grâce à un ballon gonflé à l'hélium et spécialement conçu pour le projet, de sauter de cette hauteur vertigineuse en chute libre. Les conditions sont naturellement extrêmes (froid intense, manque d'oxygène, risques physiologiques engendrés par la diminution de la pression atmosphérique...). Michel Fournier doit donc porter une véritable combinaison spatiale.

Il travaille depuis 20 ans sur ce projet, y a englouti toutes ses économies (le budget global frôle les 12 millions d'euros) et a déjà fait deux tentatives infructueuses. Un saut coûte 500 000 euros et Michel Fournier cherche des fonds pour boucler son tour de table, d'où son intervention à Chambéry devant des chefs d'entreprise naturellement conquis par la volonté, l'enthousiasme et le grain de folie de ce jeune aventurier de 63 ans. □